

Små marginaler för Engvall 40

Källström säger hej då med EM 42

Mattias Balkander

"Belgien är inget glimrande lag, inget fulländat lag, men fysiskt och tekniskt kapabelt att nå minst semifinal i EM"

SIDAN 46



SPORTSÖNDAG



Bild: ANDREAS L. ERIKSSON

BRYTER NY MARK

FÖRSTA KVINNAN. Nina Wennerström är välkänd i tenniskretsar, men nu ger hon sig in på nya sporter. Hon har blivit Sveriges första kvinnliga hockeyagent och nästa steg är att ge sig i kast med fotbollen. - Jag älskar ju idrott. Och jag inspireras av elitidrottarnas drömmar, målmedvetenhet och hårda arbete. SIDAN 44

Jättemarknad i Åby Badmintonhall

Vi har fyllt hela hallen och åter skapat Göteborgs största utemöbelmarknad.

Massor med matgrupper och longegrupper i lager.

Åby Badmintonhall, Idrottsvägen 3 vid Åby travbana. (Bredvid Åby Ishall)
Öppet: vardagar 10-19, lör-sön / helgdag 10-16. Tel: 031-27 40 25. www.parasollutemobler.se

Parasoll
UTEMÖBLER

Gäller t.o.m. 19/6 eller så långt lagret räcker.

20%
RABATT PÅ ALLA LAGERSOFFOR & FÅTÖLJER

OXFORD LUX svängd
10.750 kr -20% = **8.600 kr**

bloms
möbler & heminredning

SOFFEXPERTEN

www.bloms.se

031-7304100 Bangårdsvägen 37 Källered/Göteborg

NICE MATGRUPP SVART/SVART MED TEAK
4 FÅTÖLJER & BORD 152-210 CM

PRIS **9 995:-** **NU 7 495:-**

WWW.BRASOMMARMÖBLER.SE

BRASOMMARMÖBLER
— SEDAN 1995 —

BRASOMMARMÖBLER SE TELEFON: 031-744 11 11 HISINGEN: LUNDBY HAMNG. 42 KÄLLERED: GAMLA RIKSV. 151

SPORTPORTRÄTTET

► NINA WENNERSTRÖM

Med rätt att hjälpa hockeyfirare

NINA WENNERSTRÖM: SVERIGES ENDA KVINNLIGA ISHOCKEYAGENT

Hon är välkänd inom tennisvärlden.

Nu har Nina Wennerström precis blivit Sveriges första kvinnliga hockeyagent.

– Idrott är glädje, och jag älskar att jobba med det, säger hon.

Nästa steg är att ge sig in i fotbollen.

Våren kom till slut även i år till huvudstaden och Henriksdalskajen. Bortåt Hammarby Sjöstad glittrar vattnet och där ligger restaurangen Göteborg som har ett 031-nummer för bordsbokningen. Några båtar guppar förbi kajerna i eftermiddagssolen och bort mot Danvikstull.

Här, i markplan, har Nina Wennerström och hennes företag Wesport sedan starten för drygt ett och ett halvt år sedan sitt kontor. Här sitter Sveriges enda kvinnliga hockeyagent.

– Jag bestämde mig för att ge mig in i hockeyn i höstas. Jag har försökt lära mig branschen väl – hur regelsystem, spelaravtal samt hur klubbarna och ligorna fungerar, säger hon.

PROVET FÖR ATT få agentlicens klarade Nina Wennerström galant. Men hon blev aningen konfunderad när Sico (Sveriges ishockeyspelares centralorganisation) informerade henne om att det inte fanns någon annan kvinnlig agent som hon kunde byta lite tankar med.

– Det kom som en överraskning för mig. Men jag har bara hört positiva saker och fått ett varmt bemötande om att jag som tjej ger mig in i hockeyn på det här viset – både från sportchefer, spelare och Sico. Sedan tänker jag egentligen inte så mycket på det där med kön, bara man blir bra bemött. Och



Fakta: Nina Wennerström

- Alder: 37 år.
- Bor: Stockholm.
- Familj: Marlon, fyra år.
- Bakgrund: Duktig tennisjunior med ett antal SM-guld. Utbildad vid Handelshögskolan i Stockholm, tog examen 2005 och började sedan jobba för agentföretaget Octagon.
- Nu: Driver sedan drygt ett och ett halvt år egna företaget Wesport som hittills huvudsakligen har jobbat med tennis och har precis blivit licensierad hockeyagent. Är också tävlingschef för Swedish Open i Båstad om somrarna.

det har jag verkligen blivit, säger hon.

Så berättar hon en anekdot om när hon signade en ung rysk tennis-spelare – och istället hade fördel av sitt kön:

– Det var ett möte som gick så där, om man jag ska vara ärlig. Jag fick ingen riktig feeling. Det var spelaren själv, hans mamma och en ganska högljudd och framträdande pappa som satt med på mötet. Menefer någon veckaringde pappan upp och sa att de hade valt mig som agent. Jag var tvungen att fråga varför. Då sa han: Av alla vi träffade var du den enda som frågade vad min fru tyckte i ett flertal frågor. Och i den här familjen är det hon som bestämmer.

NINA WENNERSTRÖM ÄR 37 år idag, och det har snart gått elva år sedan hon gav sig ut i tennisvärlden som agent. Hon blev snabbt anställd av amerikanska jätten Octagon och minns ett av de första uppdragen med lätt vända.

– Jag kastades direkt in i US Open i tennis. Där kom jag in i spelarnas uppehållsrum och jag ställde mig tanken: ”Vem kommer att vilja prata med mig? Och framförallt, vem kommer vilja skriva avtal med mig i denna tuffa konkurrens?” Jag minns faktiskt att jag ringde hem. Men det dröjde inte så länge förrän tävlingsmänniskan i mig vaknade, man måste ju kämpa lite här i livet.



ENSAM. Nina Wennerström är Sveriges första kvinnliga agent för ishockeyspelare.

Det dröjde inte länge förrän Nina Wennerström hade signerat ett avtal med Jelena Jankovic och ett drygt år senare blev serbiskan världsetta. Då fanns det liksom inga tvivel längre.

Men livet tar sina vändningar. Nina Wennerström är idag mamma till en fyraårig pojke och det var svårt att förena familjelivet med en anställning hos en stor amerikansk uppdragsgivare. Det gjorde att hon för några år sedan sa upp sig från Octagon.

– Det blev karantän i över ett år och enligt avtal fick jag lämna alla mina klienter och telefonen tystnade. Det var givetvis tufft och en omställning men jag använde det där året till att göra sådant jag inte hunnit sista åren, tog semester,

reste till platser jag velat besöka och hängde mycket med familj och vänner. Därtill hade jag ett år på mig att analysera marknaden, knyta nya kontakter och skissa på ett eget agentföretag och sätta en riktigt bra affärsplan. Allt var planerat in minsta detalj när det väl var dags att köra igång.

Men det finns aldrig några garantier för framgång.

– Det är hårt arbete som gäller, man investerar tid och pengar och hoppas såklart att klienterna ska lyckas. Men att få vara en del av en idrottares resa är enormt spännande och motiverande.

Vad gör en agent, egentligen?

– Det handlar om att man tillsammans med en spelare ska göra en resa mot världseliten. Jag läg-



Bild: ANDREAS L ERIKSSON

Och hon blev överraskad när hon hörde att det inte fanns några fler. Nu planerar Nina, som också är tävlingschef för Swedish Open i Båstad, att jobba sig in hos fotbollen.

ger mig vanligtvis inte i tränarens roll eller åsikter, utan min uppgift är det affärsmässiga och den kommersiella delen. Karisma, look och sociala medier är en sak – men i slutändan är det ändå idrott som det handlar om och då är det resultatet som räknas. Till skillnad från många andra branscher finns det inga genvägar i idrott och the winner takes it all, liksom.

KICKARNA KOMMER NÄR spelare lyckas, när de når sina sportsliga mål och drömmar – men givetvis är det också mycket spännande att förhandla och sluta deras avtal. Och ibland måste man agera fort när man har möjlighet att signa en spelare.

– Man kan stå i en tennishall i en

”Det är hårt arbete som gäller, man investerar tid och pengar och hoppas såklart att klienterna ska lyckas. Men att få vara en del av en idrottares resa är enormt spännande och motiverande.”

NINA WENNERSTRÖM

liten polsk ort och så är det några paragrafer som direkt måste ändras. Då är det viktigt att ha bra juridisk uppbackning. Jag samarbetar med Maqs advokatbyrå och Carl Fhager där bland annat. De vet vad som gäller. Det kan handla om att de lyckas omformulera några punkter i ett kontrakt på tio minuter, annars är klienten rökt... Men känslan när man tecknat avtal och inleder ett samarbete med någon man verkligen tror på, den är härlig.

NINA WENNERSTRÖMS NYA licens för hockey kommer att styra närmaste tiden. Det handlar om att lära känna folk, byta visitkort, och att sälja in sig själv och företagets koncept.

– Jag kommer att inrikta mig på unga framtidstalanger samt etab-

lade spelare som avslutat med sin agent och söker något nytt. Och utländska spelare som vill komma till Sverige. Jag har redan nu börjat samarbeta med en kanadensare som kommer från tidigare spel i NHL och KHL och som nu vill till SHL.

Målet är att sätta företaget ordentligt på kartan, att få det att växa – men att inte släppa värderingarna som är själva grunden i all verksamhet; pålitlighet, engagemang, professionalism och långsiktighet. Tennisen finns redan i portföljen, hockeyn är på god väg in och fotbollen är nästa steg – allt för att få många ben att stå på.

– Det vill jag verkligen. Kanske redan 2017. Samtidigt är det en sådan stor och global sport så det gäller att hitta sin nisch. Men tennis,

hockey eller fotboll – i slutändan handlar det om samma sak. Att spelarna är redo fysiskt och mentalt, att de håller sig skadefri, att de klarar pressen och levererar resultat – och samtidigt att de kan dra nytta av sina kommersiella möjligheter. För det är kort brinntid på elitidrottare, och det gäller att ta vara på de åren som en karriär varar, säger Nina Wennerström.

Hon fortsätter:

– Självt älskar jag ju idrott. Det är nog en förutsättning eftersom detta inte är ett nio-till-fem-jobb direkt. Och jag har en enorm respekt för elitidrottares liv och utmaningar. Jag inspireras av deras drömmar, målmedvetenhet och hårda arbete.

TOBIAS JANSSON

sport@gp.se